

2012.2.8 岩山

私のECO顎肩宣言



CSR報告書や環境報告書を発行する企業が増えていく。報告書は、企業が情報を開示したり、メッセージを発信する道具であり、まとめただけではもったいない。大事なことは報告書を素材として、社会との「コミュニケーション」を始めることだ。

だからこそコミュニケーションを繰り返すことが必要で、私たちは教育や啓発、議論などの多様な活動によって解決の道筋を追求していきたい。

これは、環境活動やCSR活動に取り組む企業にとって同じことで、多様なコミュニケーションによって、企業を評価し受け入れる関係を

正しいのか決めにくいこと。

業は運動時の挨拶運動に取

り組んでおり、これによつて企業を受け入れようとい

いたことが分かった。

や考え方、メッセージを発

信するといいだろう。

では、どんなコミュニケーションから始めるか。私は「本業でやるべし」が持

る論だ。ビジネスでは、マーケットの中で何ができるの

かを常に考えているだろう。

CSR活動も同じで、社会

的な課題に対して自社の強

い「関係性」を築く活動と

みを生かす発想が大切だ。

PRとはパブリック・リ

レーションズの略。住民や

消費者などの「市民」とよ

い「関係性」を築く活動と

の意味。一般的に使われる

がる可能性もある。

ただし、CSR活動はビ

ジネスとは異なり決算期も

ないし、社会的な評価や成

果を実感できるまでには長

い時間がかかるだろう。

報告書から始まるコミュニケーション

淑徳大学国際コミュニケーション学部教授 清水正道さん

築くことが大切だ。CSR

は企業の「社会的責任」と

訳されるが、「社会的な信

頼向上」と理解するとより

分かりやすい。

そのためには、本業の強

みをビジネス以外の分野で

も活用できないかと常に考

え、準備しておくことが必

要だ。でなければ、機

械を見てすぐに動き出すこと

ができない。

企業は、地域社会へのP

Rによって、新しい社会的

なニーズを発見したり、新

しいビジネスを築くことが

できるし、それを継続する

ことでもっと強い「絆」が

生まれるのだ。

地球規模の環境問題をどうやって知ったのだろうか。

住宅街に工場がある企業が環境報告書を作った。近隣住民の理解を得るために、

イラストを使うなど分かりやすく表現を工夫し、一軒

報告書を作成する際、読者ターゲットを明確にする

多くの場合、直接目にしたり、手で触れたりしたからではなく、報道や報告書など分かりやすく表現を工夫し、一軒

報告書を作成する際に、読者ターゲットを明確にする

ためには、本業の強みをうまく表現を工夫し、一軒

報告書を作成する際に、読者ターゲットを明確にする