

序章 激戦の令和2年度を振り返る



満点答案ハンタープロジェクト

山本 哲也 / 道本 浩司 / 岡村 和華 / 池田 雄紀

中小企業診断士

山本 哲也



本特集の企画・監修担当。初代満点ハンターリーダー。企業内診断士。平成30年度、2次試験合格。専門分野は、営業・マーケティングと新規事業開発。

道本 浩司



本特集の事例Ⅰ、Ⅳ担当。2代目満点ハンター。企業内診断士。令和元年度、2次試験合格。普段は、都市間交通の管理職として奮闘中。

岡村 和華



本特集の事例Ⅱ担当。2代目満点ハンター。独立診断士。令和元年度、2次試験合格。個性と魅力の可視化がモットー。

池田 雄紀



本特集の事例Ⅲ担当。2代目満点ハンター。企業内診断士。令和元年度、2次試験合格。診断士の副業が楽しくて仕方ない。

1 またもや一本の電話から始まった

今やSNS全盛時代。しかし、残念ながら私のスマートフォンは、目覚まし機能以外でめったに鳴ることはない。が、その日、普段は鳴らぬスマートフォンが、久々に鳴り響いた。

「企業診断編集部の●●と申しますが、中小企業診断士2次試験の件で——」

聞き覚えのある男の声だった。

とっさに「満点合格者の件だ」と気づいた。昨年、本誌4月号の特集企画として、全国から2次試験の超高得点者を探し出し、その再現答案を分析するとともに、学習や解答テクニックなど、合格のヒントを研究報告する執筆を、私たち診断士チームで引き受けたのだった。

紆余曲折の末、無事に「満点答案」を探し出すことができた（満点答案に興味のある方は、本誌2020年4月号をご一読いただきたい。現在も好評販売中だ）。しかし、それにしても、全国から幻の「満点答案」を探し出す作業は正直、シンドかった。申し訳ないが、今回は断ろう。

「もしもし、私たちの辞書にも不可能という文字が書き加えられました。申し訳ないが、今回は引き受けられ——」

その男は、私の言葉を遮るように、電話口で淡々と続けた。

「この間、大阪に行った際に●●先生が××で△△という話を耳にしたのですが——。本当でしょうか？」

私はメンバーへ相談することもなく、喜んで執筆を引き受けたのだった。

2 大混乱の中の令和2年度2次試験

現在の試験制度が始まった平成13年度以来、最大の受験者数だった。例年、合格者数は1,000人前後と安定して推移しているため、受験者数が増えれば増えるだけ、その合格率が低下することは容易に想像がつく。つまり、過去最大の激戦だったのだ。

合格率は18.4%と、過去2番目の低さという厳しい結果となった。また、コロナ禍の影響も大きく、特別措置として受験を翌年に持ち越す選択肢も与えられた。

「受験者数も多いし、翌年まで学習したほうがよいのでしょうか？」

そういった相談が我々にもたくさん寄せられた。

蓋を開けてみれば、結果的に700人ほどが受験しておらず、翌年に権利を持ち越したとみられる。つまり、本年の2次筆記試験も激戦となることが予想されるのだ。

3 そして指令は発せられた——

2次試験は、得点積み上げや減点法による絶対評価ではなく、上位2割程度の受験生について、総得点の60%以上を獲得したとして合格させる相対評価だ（と、我々は断定している）。

その相対評価の下、受験生のためとはいえ、令和2年度限定で満点答案を探し出すなんて至難の業。満点答案ハンターのメンバーからの反発は必至だ。が、後悔は後の祭り。安請け合いをしてしまったものはしょうがない。

しかし、激戦の令和2年度2次試験、そもそも、満点答案はおろか、超高得点答案すら見つかるのだろうか？

「我々の辞書から不可能の文字は消えた、皆、頑張っ探して！」

私は詫びるような気持ちで、満点答案ハンターのメンバーにメールを一斉送信したのだった。

